



Die Mitarbeiter von Hostettler Autotechnik wurden bei CRS-TEC geschult.

## CRS-TEC und Hostettler arbeiten zusammen

Vor kurzem startete CRS-TEC eine strategische Partnerschaft mit der «hostettler autotechnik ag». Im Rahmen dieser Zusammenarbeit führte die CRS-TEC am Hauptsitz in Nürens Dorf eine Schulung für das Team der «hostettler autotechnik ag» durch.

Damit das umfassende Produktportfolio künftig noch mehr Werkstätten erreicht, wurde das Verkaufs- und Beratungsteam von Hostettler gezielt auf die Systeme von CRS-TEC geschult. Der Roll-out ist bereits in vollem Gange. Patrick Duss, Leiter Verkauf bei Hostettler Autotechnik, freut sich über die neue Zusammenarbeit: «Wir freuen uns, unser Portfolio mit einem namhaften Hersteller ergänzen und unsere Kunden noch besser betreuen zu können.» Auch Roland Schär, Geschäftsführer der CRS-TEC, sieht in der Partnerschaft ein starkes Signal: «Es macht uns stolz, einen so starken Partner zu gewinnen, der mit seinem Vertriebsnetz schweizweit präsent ist.»

### Ergonomie im Reifen-Service

Neben dem Schwerpunkt der Reifenservicegeräten der Marke Mondolfo, wurde das Hostettler

Team auch auf die Reise «Ergonomie im Reifen-Service» mitgenommen, die den Fokus auf Gesundheit, Effizienz und Nachhaltigkeit in der Reifenmontage legt. Die Produkte von CRS-TEC sind auf die spezifischen Anforderungen der Garagisten ausgelegt und stammen unter anderem von den etablierten Partnern Ahcon (Dänemark) und Mondolfo Ferro (Italien). Durchdachte Konzepte sollen nicht nur den Monteuren helfen, sondern auch den Betrieben wirtschaftliche Vorteile bringen: Weniger Krankheitsausfälle, höhere Produktivität und eine stärkere Mitarbeiterbindung durch moderne, gesundheitsfördernde Arbeitsplätze. Oder



Roland Schär von CRS-TEC und Patrick Duss von Hostettler Autotechnik besiegeln die Partnerschaft per Handschlag.

wie Schär es abschliessend auf den Punkt bringt: «Wir wollen mehr als nur Produkte anbieten. Unser Ziel ist es, die Arbeitswelt der Reifenmonteure nachhaltig zu verbessern und ihnen eine gesunde Zukunft zu ermöglichen.» Mit der neuen Partnerschaft zwischen CRS-TEC und der «hostettler autotechnik ag» wird dieser Anspruch nun in der Breite des Schweizer Marktes Realität.

Nebst der fachlichen Schulung, stand aber auch der persönliche Austausch im Mittelpunkt des Treffens. Die Veranstaltung bot eine ideale Gelegenheit, dass sich die Vertriebsteams von Hostettler und CRS-TEC näher kennenlernen und vernetzen konnten. Besonders geschätzt wurde, dass die Maschinen vor Ort physisch zur Verfügung standen. Sie konnten nicht nur begutachtet, sondern auch angefasst, getestet und ausprobiert werden. Dieser direkte Zugang ermöglichte es den Teilnehmenden, ein echtes Gefühl für die Geräte zu entwickeln und gezielte Fragen direkt an die anwesenden Produktexperten zu richten. (ml)

Roland Schär demonstrierte die Lösungen von CRS-TEC.



[www.crs-tec.ch](http://www.crs-tec.ch)

[www.autotechnik.ch](http://www.autotechnik.ch)